

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Perspektive auf Key-Account Manager

Aufgaben:

- Sie kalkulieren und erstellen Angebote mit Hilfe unserer Kalkulationsrichtlinien in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Sie ermitteln die Kosten für Investitionen der Kundenprojekte
- Für einen zugewiesenen Kundenkreis sind Sie erster Ansprechpartner bei Neuanfragen
- Sie stimmen die Wünsche Ihrer Kunden mit den Fachabteilungen und ggf. mit Lieferanten ab
- Zusätzlich erfassen Sie alle relevanten Daten in unser Dokumentenmanagement

Ihr Profil:

- Sie haben eine technische Ausbildung oder ein technisches Studium und bereits erste Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Automobilindustrie
- Darüber hinaus haben Sie bereits Kenntnisse im Themenbereich Formenbau und Kunststoffspritzguss gesammelt
- Weiterhin haben Sie ein solides Verständnis der Zusammenhänge zwischen Fertigung, Qualität, Logistik und Betriebswirtschaft und beherrschen die gängigen Office Programme
- Sie haben eine analytische Denk- und Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Wir bieten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem wachstumsorientierten, inhabergeführtem Unternehmen
- Flache Hierarchien für kurze Entscheidungswege
- Check-in Programm zur strukturierten Einarbeitung inkl. Paten als direkte Ansprechpartner
- Interessantes und vielseitiges Aufgabengebiet
- Ergonomisch eingerichteter, klimatisierter Arbeitsplatz
- Familiäres und motivierendes Arbeitsumfeld mit netten Kolleginnen und Kollegen
- Individuelle Förderung und Entwicklungsmöglichkeiten
- Regelmäßige Mitarbeiter- und Entwicklungsgespräche für gegenseitiges Feedback
- Flexible Arbeitszeiten außerhalb der Kernarbeitszeit
- Moderne Zeiterfassung für faire Arbeitszeiten und als Zeichen unserer Wertschätzung
- Attraktives Gehalt mit digitalem Zugriff auf Ihre Gehaltsdokumente
- 30 Tage Urlaub/Jahr
- Kostenloser Parkplatz (kurze Wege vom Parkplatz zu Ihrem Arbeitsplatz)
- Sozialleistungen eines modernen Unternehmens inklusive einer betrieblichen Altersvorsorge mit 15% Arbeitgeberzuschuss
- Sonderurlaub zu besonderen Anlässen (wie. z.B. Geburt eines Kindes)
- Regelmäßige Firmenfeste
- Jobrad Leasing Programm für Sie (und eine weitere Person aus Ihrem Haushalt)
- Möglichkeit zum Sabbatical für 1-3 Monate zusätzliche Auszeit

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) Perspektive auf Key-Account Manager

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Fühlen Sie sich angesprochen, dann senden Sie uns Ihre Bewerbung, bestehend aus Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Verfügbarkeit.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung möglichst per E-Mail mit maximaler Größe von 10 MB.

Ansprechpartnerin für diese Position ist Frau Dr. Ernst.

APINEX GmbH Kunststofftechnologie
Daimler-Benz-Str. 20
74915 Waibstadt

Tel.: 07263 / 91 82 0

E-Mail: karriere@apinex.de